

Offre d'emploi - Innovation 24

Business Developer LocalSolver

Contexte

Filiale de Bouygues <http://www.bouygues.com>, Innovation 24 <http://www.innovation24.fr> est un éditeur de logiciels spécialisé dans le domaine de la recherche opérationnelle et de l'aide à la décision. La société est issue du Bouygues e-lab, département de R&D du Groupe Bouygues.

Innovation 24 développe et commercialise à l'international LocalSolver <http://www.localsolver.com>, un solveur d'optimisation mathématique innovant. En forte croissance et rentable, la société compte parmi ses clients les plus grandes entreprises françaises et étrangères.

Poste

Vous êtes chargé(e) du développement commercial du logiciel LocalSolver sur les zones France & Europe. Vous prenez en charge le développement d'un portefeuille de nouveaux clients et partenaires, et construisez avec eux une **relation commerciale de qualité et de long terme**. Dans ce cadre, vous devez atteindre les objectifs de vente définis par la direction générale.

Pour ce faire, vous devez :

- **Exploiter et élargir le portefeuille de prospects sur les zones concernées ;**
- **Construire et développer un pipeline de vente de licences directe et indirecte** : initier des contacts prometteurs, présenter LocalSolver au regard des besoins de vos interlocuteurs, engager ceux-ci dans une période de test du produit, rédiger des propositions commerciales, conclure les ventes, suivre et développer les comptes existants ;
- Solliciter de façon opportune le soutien technique de l'équipe de R&D de LocalSolver ;
- Apporter un retour d'expérience constructif aux fonctions marketing et R&D de l'entreprise ;
- Assurer le reporting de vos performances, notamment lors de réunions hebdomadaires ;
- Contribuer à l'organisation et l'industrialisation de la direction commerciale et marketing.

Profil

- Vous êtes diplômé(e) d'une formation à Bac+5 : école de commerce, école d'ingénieur, université ;
- **Vous aimez vendre des logiciels scientifiques ;**
- Vous êtes positif(ve), énergique, pro-actif(ve), et votre bonne humeur est contagieuse ;
- Vous êtes ambitieux(se) et l'esprit startup vous plaît ;
- Vous avez un haut degré d'autonomie et d'engagement dans le travail ;
- Vous avez une capacité à écouter, dialoguer, argumenter ;
- Vous avez une expression écrite et orale parfaite en français ;
- Vous avez une bonne expression écrite et orale en anglais.

Conditions salariales

Contrat en CDI à pouvoir immédiatement. Rémunération fixe entre 35 k€ et 55 k€ selon profil et expérience + primes selon performance.

Vous travaillerez au sein de l'équipe d'Innovation 24 & LocalSolver basée 264 rue du Faubourg-Saint-Honoré 75008 Paris. Vous serez amené(e) à vous déplacer régulièrement en France et à l'international.

Modalités pour postuler

Veillez transmettre à Frédéric Gardi fgardi@localsolver.com votre CV et votre lettre de motivation, en français ou en anglais. Nous étudierons votre candidature et vous contacterons si celle-ci est retenue pour un premier entretien.